

REVISTA

SINCOR-DF

Revista do Sindicato dos Corretores de Seguros, Empresas Corretoras de Seguros, Capitalização e Previdência Privada no Distrito Federal

Ano VIII - Número 28 - fevereiro 2014



MERCADO EM FESTA

SINCOR-DF completa 25 anos e realiza a entrega do XIII Troféu Alvorada em noite de gala para mais de 1.200 pessoas

PRODUTO

Seguro condominial

p. 24

CLIQUE

Dia de Lazer

p. 22

SERVIÇO

Cresce uso do DPVAT

p. 8

CONHEÇA OS
**SEGUROS INOVADORES
PARA SUA FROTA**

A CHAVE PARA UMA VIAGEM TRANQUILA



Antes de dar a partida em qualquer viagem, segurança é item fundamental. Pensando nisso, a **Livonius** em parceria com a **Essor Seguros**, traz ao mercado a solução definitiva em seguro para ônibus e micro-ônibus.

Corretor, entre em contato com a Livonius e confira as muitas vantagens de um seguro inovador e de excelente custo-benefício.

SEGURO RC ÔNIBUS/APP

- Emissão de Apólice/Endossos (até 48 horas)
- Custos especiais para frotistas
- Descontos especiais (ônibus escolares)
- Carro reserva para terceiros (de 7 a 15 dias)
- Atendimento humanizado às vítimas (DPVAT/APP/RCO)
- Programa Preventivo para Motoristas

Operadora

Livonius[®]
fundada em 1888

SEGURO CASCO ÔNIBUS

- Cobertura completa (colisão, incêndio e roubo)
- Indenização integral (perda total)
- Assistência 24 horas (acidentes e pane)
- Custo-benefício (vantagens exclusivas para frotistas)
- Emissão de Apólice (a mais rápida do mercado)

Seguradora

essor
seguros

www.essor.com.br/livonius

fb.com/essorseguros

(51) 3224-8555
contato@livoniusparcerias.com.br

. DIRETORIA

. presidente .

Dorival Alves de Sousa

. 1º vice-presidente .

Domingos Sávio Machado

. 2º vice-presidente .

Francisco de Assis Parente

. 3º vice-presidente .

Farias Pereira de Sousa

. diretor secretário .

Guilherme Lourenço Coimbra

. diretor secretário-adjunto .

José Wenilton Ribeiro

. diretor tesoureiro .

Aderson Blanco Cinnanti

. diretora tesoureira-adjunta .

Renata Carneiro Valadares

. diretor de marketing e relação com o mercado .

Sérgio Luiz Viott

. diretor de desenvolvimento profissional .

Dirceu Bonecker de Souza Lobo Júnior

. diretor de benefícios e convênios .

Claudio Antônio de Souza Troncha

. diretor social, eventos e esporte .

Eliene Martins Soares

. SUPLENTES DA DIRETORIA

Rogério Miranda Bosco

Silas Leão Sanches

. CONSELHO FISCAL EFETIVO

1º conselheiro . Paulo Celso Pereira de Morais

2º conselheiro . Irineu Joaquim de Oliveira

3º conselheiro . Laerte Paulo da Silva

. SUPLENTES DO CONSELHO FISCAL

Rubens Amaro de Souza Filho

Gelson Buhler

. CONSELHO DE ÉTICA

Eulinda Maria de Moura Fonseca

Ciro Vanger Goulart

Cleber Wilson Pioto

João Tomaz Sant'ana

Augusto Escossia de Oliveira

Juan Manuel Barceña Saavedra

. SUPLENTES DO CONSELHO DE ÉTICA

Paulo César Gonçalves

Gustavo Saavedra Dias

Daniel de Mattos Rodrigues

Raimundo John Ferreira de Sousa

Alex de Lima Miranda

Fábio Gomes de Mesquita

. DELEGADOS JUNTO À FENACOR

1º delegado . Dorival Alves de Sousa

2º delegado . Farias Pereira de Sousa

. SUPLENTES DE DELEGADOS

REPRESENTANTES JUNTO À FENACOR

Jafé Torres

Jackson de Melo Prata

NOVA SEDE SINCOR-DF .

SCS Qd 01, Bloco D, Sala 51 a 54, Edifício JK - Brasília/DF .

Cep.: 70306-900 . Tel.: 61 3323 4516 . 3323 6562

Fax: 61 3325 6070 . sincordf@sincordf.org.br

PALAVRA DO PRESIDENTE

Se fosse um casamento, seriam as bodas de prata. 25 anos. Esta é a idade que o SINCOR-DF acaba de completar e vale a pena lembrar o que a sigla representa: nós somos o **Sindicato dos Corretores de Seguros, Empresas Corretoras de Seguros, Capitalização e Previdência Privada no Distrito Federal.**

Lendo o nome, parece muita coisa... E é mesmo! O SINCOR-DF representa os elos essenciais da cadeia corretora e seguradora do Distrito Federal, um setor importantíssimo para a sociedade não só da capital federal, mas também de todo o Brasil. Basta lembrar que, como negócio, o ramo de seguros movimentava bilhões de reais anualmente e assegura empregos para milhares de pessoas em todo o país. Isso tudo sem falar no mais importante: a proteção para vidas e bens que contam com nossos serviços.

Ao longo desses 25 anos, não foram poucas as vitórias do SINCOR-DF. Nem haveria aqui espaço para recordar todas, então, vamos usar especialmente uma como exemplo: a inauguração da nova sede. Esta importante conquista é recente, mais precisamente, de 2011. Foram quase cinco anos do início do processo à efetiva inauguração, numa história de lutas que incluiu diversas etapas como a compra de um imóvel anterior, a venda dele por problemas diversos, a aquisição de outro imóvel, a elaboração de projeto, a reforma.

Valeu cada passo dessa caminhada, porque hoje o mercado de seguros conta com um espaço privilegiadíssimo no coração da capital da



Dorival Alves de Sousa
Presidente do SINCOR-DF

República, o Setor Comercial Sul. Aliás, e nesta edição da revista lembramos isto em uma das reportagens, a estrutura do SINCOR-DF está à disposição dos associados. Há uma sala de reuniões e um pequeno auditório à sua disposição. Traga seu cliente, faça o treinamento de sua equipe aqui, enfim, use uma estrutura que foi construída exatamente para isto, para facilitar a vida dos associados.

Se as vitórias foram significativas neste um quarto de século, as batalhas continuam. E vamos manter a defesa dos interesses da nossa categoria. Em uma época em que convivemos com falsas empresas e falsos profissionais oferecendo os detestáveis “seguros piratas”, a nossa união é essencial para reforçar a máxima: seguro, só com corretor de seguros. E com empresas seguradoras sérias, reais, que fazem parte de um setor amplamente regulamentado, controlado e com garantias efetivas para o segurado.

Para marcar o aniversário do SINCOR-DF, promovemos a já tradicional festa do mercado de seguros, quando entregamos ainda o XIII Troféu Alvorada. Quando falamos que esta é a maior honraria do setor em Brasília não é exagero, afinal, os vencedores são escolhidos pelos próprios associados.

Parabéns a você pelos 25 anos do seu Sindicato e uma ótima leitura!

SUMÁRIO



10

CAPA XIII TROFÉU ALVORADA

Comemoração
dupla marca
os 25 anos do
SINCOR-DF e a
entrega do XIII
Troféu Alvorada

24

PRODUTO SEGURO CONDOMINIAL

Veja como é feito o
cálculo do seguro
de um condomínio



8

SERVIÇO

DPVAT

Total de
indenizações
sobe 25% em
nove meses



3 . MERCADO ZURICH SEGUROS

Crescer é o foco

4 . PERFIL JOSÉ AUGUSTO TUCCI NUNES

Voz da experiência

6 . MERCADO TOKIO MARINE

Parceria garantida

18 . CLIQUE XIII TROFÉU ALVORADA

22 . CLIQUE DIA DE LAZER

Crescer é o foco

Gerente da Zurich Seguros trabalha para expandir o mercado em Brasília

A Zurich Seguros, multinacional de origem suíça e presente no Brasil há mais de 30 anos, em seu processo de expansão na região Centro-Oeste, conta com a experiência de Jefferson Guimarães, gerente Comercial da Zurich Seguros Filial Brasília, para ampliar o relacionamento entre a seguradora e corretores de seguros do Distrito Federal. O executivo acumula experiência de 20 anos, tendo atuado, no DF, em empresas nacionais e internacionais do mercado segurador.

Jefferson Guimarães, que tem como foco atuar no desenvolvimento de negócios de empresas, destaca o potencial da região. “O Distrito Federal é importante para Zurich Seguros não só para ampliar a participação da seguradora no mercado, mas também para auxiliar os corretores a crescer suas carteiras nesta região”, enfatiza. A Filial da Zurich Seguros em Brasília também conta com Carlos Cavalcante, gerente de Bancassurance, canal ligado a bancos e cooperativas.

Jefferson Guimarães



A unidade da Zurich na capital federal funciona de segunda a sexta-feira, das 08h30 às 17h30, no Edifício Assis Chateaubriand sobreloja 20, no SRTVS quadra 701 bloco 1, e atende pelo telefone 3967 5656. 📞

A única holding focada em Seguro de Pessoas do país chegou no Distrito Federal.

Muito prazer, somos o Grupo Life Brasil!

- Se você Corretor quer:
- Ganhar mais dinheiro?
- Realmente fazer a diferença?
- Ter sucesso com Seguro de Pessoas?
- Ter mais condições de ganhar da concorrência?
- Se tornar um profissional diferenciado em um mercado inexplorado?
- Ser um Corretor Premium e ser treinado com as técnicas, ferramentas e habilidades de um campeão?

Faça parte do Grupo Life Brasil, a única empresa autorizada a praticar o método PROTECOACHING®.

Estamos no coração do Mercado Segurador da cidade. Faça uma visita em nossa filial e surpreenda-se com o nosso trabalho e atendimento!

PROTECOACHING® é marca registrada da DBC's.


Grupo Life Brasil
SEGURO DA SUA VIDA



SCS Qd. 03 nº 170 Bl. A Lote 150 - Ed. Capemisa - Asa Sul - Brasília/DF
Fone: (61) 3047-8190 - www.grupolifebrasil.com.br



Voz da experiência

Aos 71 anos, Tucci diz que treinamento e contatos são fundamentais para o bom profissional corretor de seguros

O mercado de seguros no Brasil progrediu bastante, mas ainda há muito espaço para crescimento. A avaliação vem de alguém com 71 anos de vida, quase 25 deles dedicados ao ramo de seguros no Distrito Federal. José Augusto Tucci Nunes avalia que o país tem um largo campo a ser explorado na área de seguros, especialmente em comparação com países como os Estados Unidos: “eu brinco que o americano faz seguro até do pente. Qualquer coisa ele faz seguro, porque já está na mentalidade, está na cultura”.

Paulista da capital, Tucci veio para Brasília no fim da adolescência, na década de 1960, já para trabalhar. Naqueles tempos, ele ainda não era corretor de seguros, e sim bancário. Na verdade, desenvolveu uma carreira longa e de sucesso no setor, tendo gerenciado várias agências. A transição para os seguros aconteceu naturalmente, em 1990. “Naquela época, gerente de banco, assim como é hoje, tinha suas metas de produção de tudo quanto é segmento, e uma delas era seguro. Eu vendia muito seguro”, recorda.

Tucci também atua como corretor de imóveis e usa a atividade para incentivar ainda mais a venda



José Augusto Tucci Nunes

de seguros. “Todos os imóveis que administro, exijo que se faça seguro de incêndio. Paralelamente, vai acabar fazendo seguro de fiança locatícia ou caução”. Hoje, ele trabalha em um escritório domiciliar, no Lago Sul: “Eu tinha três escritórios, acabava que eu não tinha tempo de ficar em nenhum. Então, fui eliminando”.

Apesar dos muitos anos de experiência profissional, Tucci faz questão de participar dos treinamentos oferecidos pelas seguradoras. “Para o corretor de seguros ter mais capacidade profissional, ele tem de ter bastante treinamento pelas seguradoras. Mesmo aqueles que já fizeram treinamento, é sempre im-

portante fazer uma reciclagem. Eu não deixo de fazer! Quando tem, sou o número um a me candidatar e fico lá o dia inteiro, porque sempre tem uma mudança, uma novidade e precisa refrescar a cabeça da gente”, garante.

Para quem está começando como corretor de seguro, José Augusto Tucci Nunes conclui com uma dica: “relacionamento é tudo. Eu procuro andar o máximo possível na rua, porque encontro um amigo, um conhecido e falo ‘tá aqui o meu cartão de corretor de seguros’. Um dia, o amigo diz ‘escuta, tenho um carro e quero fazer o seguro’. Contato é tudo, contato é o sucesso”. 🌐

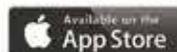


Aplicativo SulAmérica Saúde. Seu seguro-saúde no celular.

O aplicativo SulAmérica Saúde tem uma série de funcionalidades para tornar o dia a dia dos segurados ainda mais ágil. Conheça algumas facilidades:

- Carteirinha digital
- Localização da rede referenciada por geolocalização
- Consulta ao status de reembolso
- Status da validação prévia de procedimentos (novo)
- E muito mais

Baixe agora. É grátis!



Ouvidoria: 0800 725 3374

SulAmérica

associada ao **ING** 

Parceria garantida

Tokio Marine reforça relacionamento com corretores do Distrito Federal

O presidente da Tokio Marine Seguradora, José Adalberto Ferrara, recebeu o presidente do SINCOR-DF, Dorival Alves de Sousa, no estande da companhia no 18º Congresso Brasileiro dos Corretores de Seguros, realizado no Rio de Janeiro, de 16 a 18 de outubro passado.

Durante o encontro, o presidente reforçou a importância da parceria entre a seguradora e os corretores do Distrito Federal. “O corretor é o nosso único canal de vendas e nós mantemos um relacionamento mui-

to próximo para ouvir suas sugestões e opiniões sobre produtos e serviços. Queremos crescer ainda mais no mercado brasileiro, de forma sustentável, junto com nossos parceiros de negócios”, afirmou Ferrara.

O executivo ressaltou também a parceria com o SINCOR-DF. Segundo Ferrara, o “sindicato tem um papel fundamental na formação e valorização do trabalho do Corretor, o que contribui muito para o crescimento do mercado de Seguros”.

A Tokio Marine mantém uma Sucursal em Brasília. A gestora exe-



cutiva da Sucursal, Suzana Ribeiro, o superintendente Comercial Varejo CO, Jean Brunetto e a diretora Comercial Varejo MG/CO, Márcia Radavelli, são os responsáveis pelo atendimento aos corretores. ☺

À sua disposição

Sede do SINCOR-DF está disponível para uso dos associados

Sindicato atuante é sindicato presente. Pensando nisso, o Sindicato dos Corretores de Seguros, Empresas Corretoras de Seguros, Capitalização e Previdência Privada no Distrito Federal, o SINCOR-DF, coloca à disposição de todos os associados a estrutura interna de sua sede. No local há uma sala de reuniões para nove pessoas e também um auditório com capacidade para 30 pessoas.

Nos espaços é possível realizar,



por exemplo, encontros de negócio, palestras, treinamentos e mesmo recepção a clientes e colaboradores. Para utilizar a sala de reuniões ou o auditório basta fazer o agendamento pelo e-mail

sincordf@sincordf.org.br ou telefone 3323 6562. O SINCOR-DF fica bem no centro de Brasília, no Setor Comercial Sul quadra 1 bloco D salas 51 a 54, Edifício JK. A casa é sua! ☺

1 clique
que salva vidas.



Aperte o cinto com a Allianz.
Com apenas alguns cliques, você faz sua parte na proteção de cada vida que atende. Cote Allianz Auto, um dos melhores seguros do mercado segundo os próprios clientes*.

allianz.com.br

Com você de A a Z



© Allianz SE
Lewis Hamilton,
MERCEDES AMG PETRONAS Formula One™ Team



DECADE OF ACTION FOR ROAD SAFETY 2011-2020
Supported by **Allianz**

The F1 FORMULA 1 logo, F1, FORMULA 1, FIA FORMULA ONE WORLD CHAMPIONSHIP, GRAND PRIX and related marks are trade marks of Formula One Licensing BV, a Formula One group company. All rights reserved.
*Pesquisa da EscolherSeguro, 2013.

Cresce uso do DPVAT

Total de indenizações sobe 25% em nove meses

O número de indenizações pagas pelo Seguro DPVAT às vítimas de acidentes de trânsito continua a subir. As estatísticas da Seguradora Líder DPVAT apontam acréscimo de 25% na quantidade de benefícios pagos de janeiro a setembro de 2013 no Brasil ante mesmo período de 2012, chegando a 445.833 indenizações. Os pagamentos por invalidez permanente, mais uma vez, foram os principais responsáveis pelos acidentes, registrando alta de 36% em relação ao ano anterior.

Vale destacar um aspecto positivo em relação às indenizações por morte. De acordo com o estudo, o pagamento destas indenizações caiu 9% em relação a janeiro-setembro de 2012. No período, foram pagos 41.761 benefícios por morte. As vítimas mais frequentes continuam sendo as com idade entre 18 e 34 anos, totalizando 50,8%, sendo predominantemente composta por homens.

O sexo masculino, entre todas as idades, somou 76% de todas as indenizações pagas até setembro de 2013. Quando analisadas as indenizações por tipo de veículo, as estatísticas mostram que 72% dos benefícios foram pagos em consequência de acidentes de trânsito envolvendo motocicletas, sendo o anoitecer, entre 17h e 19h59min, o período de maior incidência de

acidentes indenizados (24%).

A predominância de indenizações por morte, resultante de acidentes causados por automóveis, foi observada em quase todo o Sudeste, tendo em vista a maior concentração deste tipo de veículo na composição da frota desta região (67%). A exceção fica por conta do Espírito Santo, onde motocicleta é o veículo que mais se envolve em acidentes fatais.

Distrito Federal

No DF, os acidentes fatais causados por automóveis lideram as estatísticas enquanto as indenizações por mortes em acidentes com motocicletas correspondem a 48% dos benefícios concedidos pelo Seguro DPVAT no período. Em nível nacional, o veículo de duas rodas é o principal causador de acidentes fatais indenizados pelo Seguro DPVAT. 

Seguro Obrigatório DPVAT



**EM CASO DE ACIDENTE DE TRÂNSITO,
LIGUE E SAIBA COMO RECEBER A INDENIZAÇÃO**

**ATENDIMENTO GRATUITO
(0xx61) 3323 1211**

SINCOR-DF Sindicato dos Corretores, Empresas Corretores de Seguros, Capitalização e Previdência Privada no DF
SCS - Quadra 01 - Edifício JK - Sala 57 - Asa Sul - Brasília (DF)
dpvat@sincordf.org.br www.sincordf.org.br



guros Liberty Seguros Liberty Seguros

Promoção segura meu lugar

CORRETOR



Residência



Vida e AP



Pequenas e Médias Empresas

CONCORRA A INGRESSOS E PRÊMIOS INCRÍVEIS.

Vendendo os produtos Liberty Seguros participantes, você, corretor, pode faturar ingressos para a Copa do Mundo da FIFA 2014™, além de prêmios exclusivos. **Participe.**

SAIBA MAIS NO LIBERTY WEB EM:
WWW.LIBERTYSEGUROS.COM.BR/CORRETORES



FIFA WORLD CUP
Brasil



Liberty
Seguros™

SEGURADORA OFICIAL DA COPA DO MUNDO DA FIFA 2014™

Mercado em festa

Comemoração dupla marca os 25 anos do SINCOR-DF e a entrega do XIII Troféu Alvorada

Uma festa de gala para mais de mil e duzentas pessoas marcou os 25 anos do SINCOR-DF. O evento, realizado no Salão Grande Oriente do Brasil em 29 de novembro passado, incluiu também a solenidade de entrega do XIII Troféu Alvorada, a maior honraria do mercado de seguros no Distrito Federal.

O presidente do SINCOR-DF, Dorival Alves de Sousa, iniciou a comemoração fazendo um agradecimento, em nome de todos os diretores e conselheiros do Sindicato, aos patrocinadores e também pela presença de cada uma das pessoas presentes no evento. Em seguida, apresentou um vídeo registrando o

histórico das lutas e vitórias da categoria ao longo de 2013.

Após as palavras do presidente, foi feita a entrega do Troféu Alvorada. Os vencedores foram escolhidos pelos próprios profissionais corretores de seguros, por meio de um questionário de votação. Os corretores votantes participaram do sorteio de um iPad mini. O ganhador foi Harvey Augusto Tessis.

Justa homenagem

Durante as premiações, o SINCOR-DF prestou uma merecida homenagem aos profissionais da imprensa brasileira especializada no mercado de seguros. Os homenageados presentes ao evento fo-

ram: Jorge Clapp, Kelly Lubiato e Francisco Pantoja, da Revista Apólice; Paulo Kato, da Revista Cobertura; Gustavo Dória, do CQCS; Jota Carvalho, da JRS Comunicação, e Sérgio Carvalho, do JNS - Jornal Nacional de Seguros.

Após as premiações e homenagens, a solenidade foi concluída com o sorteio de uma maravilhosa viagem a cidade de Buenos Aires, Argentina, a três corretores de seguros associados, com direito a acompanhante. Os corretores sorteados foram Domingos Sávio Machado, Leonado Henri Fialho e Paulo Domingos Souza, que viajaram a capital portenha no período de 9 a 12 de dezembro. 🌐

CONFIRA OS PREMIADOS EM CADA UMA DAS CATEGORIAS DO TROFÉU ALVORADA:

- DIRETORES REGIONAIS: João Nóbrega Interaminense Júnior (Bradesco Seguros), Ronaldo Pinho (Porto Seguro Seguros) e Ângelo Vargas Garcia (HDI Seguros).
- GERENTE / SUPERINTENDENTE: Marcos Centin Dornelles (Porto Seguro Seguros).
- COORDENADOR REGIONAL: Anderson Olivier (Porto Seguro Seguros).
- ASSISTENTE COMERCIAL: Gleison da Silva Ferreira (SulAmérica Seguros).
- PRODUTO SEGURO AUTOMÓVEL: Porto Seguro Seguros.
- PRODUTO RAMO CONDOMÍNIO: Allianz Seguros S.A.
- PRODUTO RAMO EMPRESARIAL: SulAmérica Seguros e Porto Seguro Seguros).
- PRODUTO RAMO SAÚDE: SulAmérica Seguros.
- PRODUTO SEGURO VIDA: Bradesco Vida e Previdência.
- PRODUTO PREVIDÊNCIA COMPLEMENTAR: Icatu Seguros.
- PRODUTO RISCOS DIFERENCIADOS / FINANCEIROS: Tóquio Marine Seguradora.
- SERVIÇOS ATENDIMENTO AO CORRETOR DE SEGUROS: Porto Seguro Seguros.
- ASSESSORIA DE SEGUROS: Paulinelli e Junker (PAC Bradesco Auto/RE).

PROFISSIONAIS: DIRETOR REGIONAL

VENCEDOR: João Nóbrega Interaminense Júnior
REPRESENTADO POR: Rodrigo Francisco Vaz de Vasconcelos
ENTREGUE POR: Cleber Wilson Pioto



PROFISSIONAIS: DIRETOR REGIONAL

VENCEDOR: Ronaldo Pinho
REPRESENTADO POR: Marcos Centin Dorneles
ENTREGUE POR: Dorival Alves de Sousa



PROFISSIONAIS: DIRETOR REGIONAL

VENCEDOR: Ângelo Vargas Garcia
ENTREGUE POR: Dorival Alves de Sousa



PROFISSIONAIS: GERENTE

VENCEDOR: Marcos Centin Dornelles
ENTREGUE POR: Domingos Sávio Machado



PROFISSIONAIS: COORDENADOR

VENCEDOR: Anderson Olivier

ENTREGUE POR: Cláudio Antonio de Souza Troncha



PROFISSIONAIS: ASSISTENTE COMERCIAL

VENCEDOR: Gleison da Silva Ferreira

ENTREGUE POR: Eliene Martins Soares



SEGURADORAS: RAMO AUTOMÓVEL

VENCEDOR: Porto Seguro Seguros

REPRESENTADO POR: Marcos Centin Dornelles

ENTREGUE POR: Renata Carneiro Valadares



SEGURADORAS: RAMO CONDOMÍNIO

VENCEDOR: Allianz Seguros S/A

REPRESENTADO POR: Liliana Couto

ENTREGUE POR: Dirceu Bonecker Souza Lobo Júnior



SEGURADORAS: RAMO EMPRESARIAL

VENCEDOR: SulAmérica Seguros
REPRESENTADO POR: Vitor Gomes
ENTREGUE POR: Sérgio Luiz Viott



SEGURADORAS: RAMO EMPRESARIAL

VENCEDOR: Porto Seguro Seguros
REPRESENTADO POR: Walyson Silva
ENTREGUE POR: Dorival Alves de Sousa



SEGURADORAS: RAMO SAÚDE

VENCEDOR: SulAmérica Seguros
REPRESENTADO POR: Vitor Gomes
ENTREGUE POR: Laerte Paulo da Silva



SEGURADORAS: RAMO VIDA

VENCEDOR: Bradesco Vida e Previdência
REPRESENTADO POR: Wellington Pires
ENTREGUE POR: Francisco de Assis Parente



SEGURADORAS: RAMO PREVIDÊNCIA

VENCEDOR: Icatu Seguros

REPRESENTADO POR: Rodrigo Freitas

ENTREGUE POR: Paulo Celso Pereira de Moraes



**SEGURADORAS: RAMO RISCOS DIFERENCIADOS/
FINANCEIROS**

VENCEDOR: Tóquio Marine Seguradora

REPRESENTADO POR: Suzana Macedo Ribeiro

ENTREGUE POR: Augusto Escóssia de Oliveira



**SEGURADORAS: SERVIÇOS/ ATENDIMENTO AO
CORRETOR DE SEGUROS**

VENCEDOR: Porto Seguro Seguros

REPRESENTADO POR: Marcos Centin Dornelles

ENTREGUE POR: Alex de Lima Miranda



SEGURADORAS: ASSESSORIA DE SEGUROS

VENCEDOR: Paulinelli e Junker (Pac Bradesco Auto/RE)

REPRESENTADO POR: Enir Aparecida Frizzo Junker

ENTREGUE POR: Aderson Blanco Cinnanti



HOMENAGEM ESPECIAL

HOMENAGEADO: Jorge Clapp

ENTREGUE POR: Dorival Alves de Sousa



HOMENAGEM ESPECIAL

HOMENAGEADO: CQCS

REPRESENTADO POR: Gustavo Dória

ENTREGUE POR: Dorival Alves de Sousa



HOMENAGEM ESPECIAL

HOMENAGEADO: Revista Apólice

REPRESENTADO POR: Francisco Pantoja Vargas
e Kelly Lubiato

ENTREGUE POR: Guilherme Lourenço Coimbra



HOMENAGEM ESPECIAL

HOMENAGEADO: Revista Cobertura

REPRESENTADO POR: Paulo Kato

ENTREGUE POR: Domingos Sávio Machado



HOMENAGEM ESPECIAL

HOMENAGEADO: JRS Comunicação
REPRESENTADO POR: Jorge Alberto da Silva Carvalho
ENTREGUE POR: Irineu Joaquim de Oliveira



HOMENAGEM ESPECIAL

HOMENAGEADO: Centauro Vida e Previdência
REPRESENTADO POR: Sidney Pariz
ENTREGUE POR: Raimundo John Ferreira de Sousa



HOMENAGEM ESPECIAL

HOMENAGEADO: SINDSEG MG/GO/MT/DF
REPRESENTADO POR: Carlos Roberto Lopes Cavalcante
ENTREGUE POR: Dorival Alves de Sousa



HOMENAGEM ESPECIAL

HOMENAGEADO: JNS Jornal Nacional de Seguros
REPRESENTADO POR: Sergio Pinto Teixeira de Carvalho
ENTREGUE POR: Irineu Joaquim de Oliveira



SORTEIO DO IPAD

SORTEADO: Harvey Augusto Tessis

ENTREGUE POR: Dorival Alves de Sousa



SORTEIO DA VIAGEM A BUENOS AIRES

SORTEADO: Domingos Sávio Machado

ENTREGUE POR: Dorival Alves de Sousa



SORTEIO DA VIAGEM A BUENOS AIRES

SORTEADO: Leonardo Henri Fialho

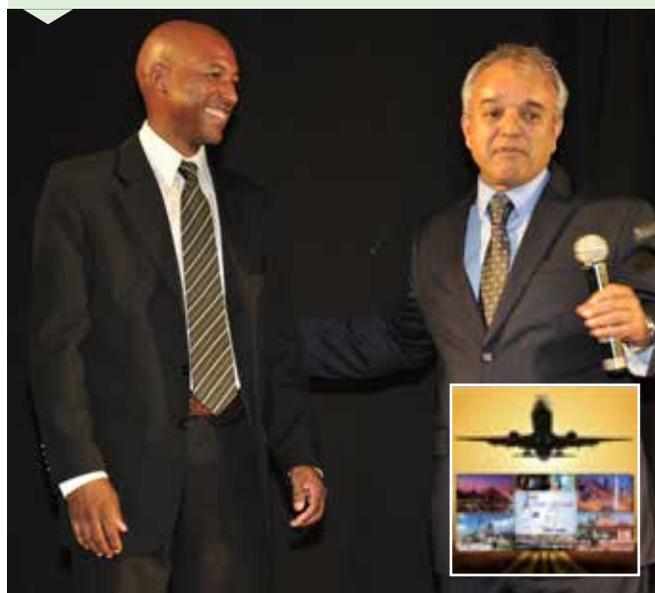
ENTREGUE POR: Diego Cunha, Consultor Vida e Previdência da Porto Seguro, e Dorival Alves de Sousa



SORTEIO DA VIAGEM A BUENOS AIRES

SORTEADO: Paulo Domingos Souza

ENTREGUE POR: Dorival Alves de Sousa



CLIQUE XIII Troféu Alvorada









CLIQUE Dia de Lazer

DIA DE LAZER

DO MERCADO DE SEGUROS NO DISTRITO FEDERAL

10 de agosto de 2013 . Lago Sul





Na medida certa

Veja como é feito o cálculo do seguro de um condomínio

Como calcular o seguro condominial? Primeiro, é de extrema importância que seja feita uma avaliação correta do prédio. O parâmetro mais indicado para o cálculo do seguro é o CUB (Custo Unitário Básico da Construção), que reflete a variação mensal dos custos de materiais e mão de obra utilizando metodologia definida pela Associação Brasileira de Normas Técnicas (ABNT).

Em termos de seguro, o valor de mercado do prédio não significa

nada. Na hipótese de um acidente que afete a estrutura do edifício, a indenização será paga para a sua reconstrução ou da parte que foi atingida. Além disso, o seguro feito em valor maior do que o do bem segurado não significará indenização extra. Por isso, o cálculo deve ser feito sempre pelo valor de reposição.

A indenização para a reconstrução de um prédio segurado não considera o valor do terreno e do projeto. Por outro lado, fora os custos da estrutura, são incluídos

todos os equipamentos, como elevadores, pára-raios, antenas, interfones e outros. Também devem ser acrescentados os gastos com remoções do entulho do terreno e mobiliário da parte comum.

O pagamento do prêmio (preço) do seguro deve ser feito através da rede bancária. Se for pago em cheque, este deverá ser nominal à seguradora. Caso o cheque seja entregue ao corretor, o condomínio deverá solicitar um recibo detalhando a finalidade do cheque e a companhia de seguros para a qual está destinado. O cheque deverá ser emitido em nome da seguradora.

Outra pergunta importante: o síndico tem autonomia para definir e contratar o seguro condomínio? A decisão de contratar o seguro básico obrigatório pode ser tomada apenas pelo síndico. É recomendável que ele procure a ajuda de um corretor para calcular a importância a ser segurada, já que terá de responder pessoalmente por uma indenização insuficiente para cobrir prejuízos causados aos demais condôminos. O prêmio (valor pago pelo condomínio e rateado entre todos os condôminos, de acordo com a fração ideal correspondente ou igualmente, se a convenção permitir) é relativamente baixo quando comparado com o de outros tipos de seguro. Por isso, os condomínios costumam complementar a cobertura básica contratada com coberturas adicionais, como responsabilidade civil, danos elétricos, quebra de vidros, etc. 🔄

*Fonte: Tudo Sobre Seguros
<http://www.tudosobresseguros.org.br>*



Empreendedorismo e união norteiam Lojacorr S.A. também em sua 3ª Convenção Nacional.

Pelo terceiro ano consecutivo, a Lojacorr S.A. realiza um grande evento para reunir todos os profissionais que representam a empresa – cerca de 400 Corretores de Seguros Acionistas – e executivos de seguradoras parceiras.

A 3ª Convenção Nacional Lojacorr S.A. acontecerá em Curitiba, no Paraná Clube, dias 14 e 15 de março.



O tema desde ano – “Empreender para crescer. Juntos somos mais fortes” – representa a ideologia da empresa e o momento de transformação do corretor de seguros em empresário de seguros.

Com este pensamento, a Lojacorr está aprimorando seu modelo de negócios, para atender de forma completa todos os profissionais do mercado de seguros: corretores de seguros e empresas corretoras de todos os tamanhos.

Os acionistas que já fazem parte da rede terão condições de prosperar ainda mais no mercado e os novos corretores e corretoras encontrarão uma estrutura especializada para otimizar os resultados.

Durante os dois dias de evento serão discutidos vários temas a respeito do mercado de seguros e das novas estratégias da Lojacorr a partir de 2014 (confira programação a seguir). Após a convenção, haverá o jantar e a tradicional festa de entrega do Novo Troféu Referência Nacional, que premia os corretores e seguradoras que foram destaque em 2013. Na festa haverá ainda o show musical de Rogério Cordoní (Elvis cover) apresentador do programa “O Rei Visita”.

“O grande objetivo da nossa convenção é a aproximação entre os Acionistas da empresa, com atuação em cinco estados brasileiros (os três do Sul, além de São Paulo e Distrito Federal) e com seguradores, para relacionamento e troca de informações. Temos palestras e trabalhos em equipe para compartilhar conhecimentos sobre o mercado e evoluir o nosso negócio”, afirma o vice presidente da Lojacorr S.A., Diogo Arndt Silva.

A 3ª Convenção Nacional Lojacorr S.A. tem o patrocínio das seguradoras Allianz, Bradesco, Centauro, Chubb, HDI, Mapfre, Tokio Marine, Icatu e Yasuda/ Marítima.

Programação

SEXTA FEIRA (14 de março)

Horário	Atividade
11h30m	Início do Credenciamento.
14h00m	Abertura Oficial da Convenção.
14h30m	1ª Rodada: Momento com o Mercado.
15h45m	Coffee Break com Visitação aos Stands.
16h45m	2ª Rodada: Momento com o Mercado.
18h00m	Visitação aos Stands.
19h30m	Jantar Allianz Seguros.

SÁBADO (15 de março)

Horário	Atividade
09h00m	Jogo Corporativo: Um desafio para vivenciar e refletir sobre competências empreendedoras.
11h00m	Apresentação de grupos voluntários sobre os aprendizados do Jogo Corporativo.
12h00m	Almoço Bradesco Seguros.
13h00m	Visitação aos Stands.
13h45m	Palestra Magna: “Empreender para Crescer. Juntos Somos Mais Fortes.”
15h30m	Encerramento da 3ª Convenção Nacional da Lojacorr: Brinde e foto com os participantes.
16h45m	Coffe Break de Encerramento.

SÁBADO (15 de março - NOITE) - Festa para Entrega do Troféu Referência Nacional

Horário	Atividade
19h30m	Recepção dos Convidados.
20h30m	Abertura Oficial da Convenção.
20h40m	Palavras do Presidente.
20h50m	Cerimônia de Entrega do Troféu Referência Nacional.
22h00m	Jantar.
23h00m	Show com Elvis Cover e Banda (Rogerio Cordoní).

Mais informações no site: <http://lojacorr.com.br/convencao/2014/>



Se a vida de cada pessoa é diferente, o seguro de vida também deveria ser.

Corretor, agora você pode oferecer um seguro de vida sob medida para o seu Cliente. Isso porque a Bradesco Seguros possui o **ABS TOTAL PREMIÁVEL** e o **ABS SÊNIOR BRADESCO**. Produtos de fácil comercialização, com diversas formas de pagamento: cartão de crédito, débito em conta, consignado ou carnê e, além disso, conta com serviços de assistência funeral. O melhor custo-benefício a partir de R\$ 11,11. Saiba mais no site bradescoprevidencia.com.br

Almap/BDDO

CNPJ 51.990.695/0001-37

TM Rio 2016 | Todos os direitos reservados.



PATROCINADOR
OFICIAL

Central de Relacionamento: 4004-2704 / 0800 701 2714
SAC - Serviço de Atendimento ao Consumidor: 0800 721 1144
SAC - Deficiência Auditiva ou de Fala: 0800 701 2778
Ouvidoria: 0800 701 7000

bradescoseguros.com.br



@BradescoSeguros



facebook.com/BradescoSeguros



Bradesco Seguros

É melhor ter.